

ПАРТНЕРСКИЙ ДОГОВОР-ОФЕРТА НА ПРИВЛЕЧЕНИЕ ПРОДАВЦОВ В ЭКОСИСТЕМУ IMPAY

// редакция 4.0 от 13.03.2026 г.

Общество с ограниченной ответственностью «Телепорт», именуемое в дальнейшем Оператор, адресует настоящую Оферту юридическим лицам и/или индивидуальным предпринимателям (далее – Партнерам), желающим заключить Партнерский договор на условиях, изложенных ниже.

Регистрация Партнера в системе ImPay и активация Партнерского кабинета считается акцептом настоящей Оферты. Оферта действует без ограничения срока и может быть изменена Оператором путём публикации новой редакции на сайте <https://impay.ru>. Новая редакция вступает в силу через 3 дня.

1. ТЕРМИНЫ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В ДОГОВОРЕ

- 1.1. **Оператор** — ООО «Телепорт», владелец исключительных прав на экосистему ImPay и технологический оператор сервисов, осуществляющий учёт привлечённых Партнером Продавцов и расчёты по вознаграждению Партнера.
- 1.2. **Партнер** — юридическое лицо или ИП, заключившее Партнерский договор путём присоединения к Оферте, размещённой на сайте ImPay, и привлекающее Продавцов в экосистему ImPay посредством реферальных инструментов.
- 1.3. **Реферальный механизм** — совокупность инструментов (реферальный код, реферальная ссылка, API-метка регистрации, параметр `partner_id`), позволяющих системе ImPay автоматически определить Партнера, привлёкшего Продавца.
- 1.4. **Договор(ы) экосистемы ImPay для Продавца** — совокупность договоров, заключаемых Продавцом для работы в экосистеме ImPay, включая:
- (а) договор-оферту или правила бонусной системы ImPay, регулирующие бонусный функционал сервиса, и/или
 - (б) договор-оферту на оказание услуг при приеме платежей с ООО «Импэй» (агрегатор), и иные документы экосистемы ImPay.
- Для целей настоящего Партнерского договора достаточно факта регистрации Продавца и начала отражения оборотов в системе ImPay.
- 1.5. **Уровень Партнера** — тарифная категория (Уровень 1 / Уровень 2 / Уровень 3), определяемая автоматически на основании суммарного ежемесячного оборота всех Продавцов Партнера в ImPay. Базовые пороги уровней:
- Уровень 1 — оборот от 0 до 50 000 000 (пятидесяти миллионов) рублей в месяц;
 - Уровень 2 — оборот свыше 50 000 000 до 500 000 000 (пятист миллионов) рублей в месяц;
 - Уровень 3 — оборот свыше 500 000 000 (пятист миллионов) рублей в месяц.
- Конкретные ставки вознаграждения по каждому Уровню устанавливаются в Тарифах Партнерской программы ImPay, публикуемых Оператором на официальном сайте ImPay.
- Информация, отображаемая в Личном кабинете Партнера, носит справочный характер и не заменяет условия, установленные Тарифами.
- 1.6. **Вознаграждение Партнера** — процент от доходности Оператора по операциям Продавцов, привлечённых Партнером, рассчитываемый в соответствии с Тарифами Партнерской программы.
- 1.7. **Оборот Партнера** — суммарный объём оплаченных Покупателями платежей в пользу всех Продавцов, закреплённых за Партнером, за отчётный период, отражённый в системе ImPay.
- 1.8. **Отчетный период** — календарный месяц. Считается от 00:00:00 часов первого дня календарного месяца до 23:59:59 часов последнего дня календарного месяца по московскому времени.
- 1.9. **Продавец** — юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, зарегистрировавшийся в сервисе ImPay и заключившие Договор ImPay, при этом ставшие закреплёнными за Партнером на основании использования реферального кода, реферальной ссылки или иного механизма автоматической идентификации Партнера в момент регистрации.
- 1.10. **Привлечённый Продавец** — Продавец, впервые зарегистрировавшийся в сервисе ImPay по реферальному каналу Партнера (путём ввода реферального кода Партнера либо перехода по его Партнерской ссылке). Регистрация Продавца без указания Партнерского кода/ссылки не создаёт оснований для начисления вознаграждения Партнеру. Продавцы, зарегистрированные в сервисе ранее, не считаются привлечёнными любым Партнером.
- 1.11. **Покупатель** - физическое лицо, совершающее действия, направленные на осуществление оплаты Товаров у Продавцов.
- 1.12. **Оплата (Перевод)** – действия Покупателя, направленные на оплату Товаров у Продавцов, оплата производится с использованием электронных средств платежа. Оплата наличными денежными средствами не является предметом настоящего Договора.

1.13. **Доходность Оператора** — доход, учитываемый системой ImPay в пользу Оператора по операциям Продавцов, привлечённых Партнёром, за Отчетный период, в порядке учета, принятом в системе ImPay, за вычетом комиссий и расходов, удерживаемых банками/платёжной инфраструктурой и иными третьими лицами при проведении операций (если применимо). Конкретный состав доходности и порядок расчета отображаются в Личном кабинете Партнёра и/или в Тарифах Партнерской программы.

1.14. **Банк-партнер** — уполномоченная кредитная организация, между которой Оператором и/или Агрегатором заключен соответствующий договор в целях реализации условий Договора ImPay.

1.15. **Тарифы Партнерской программы** — действующий перечень ставок вознаграждения Партнера по Уровням, публикуемый Оператором на сайте ImPay и/или в Личном кабинете Партнера и применяемый ко всем Партнерам, присоединившимся к Договору.

2. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

2.1. Партнер оказывает Оператору услуги по привлечению Продавцов в экосистему ImPay (маркетинговые/информационные услуги), используя предоставленные реферальные инструменты. Партнер действует от своего имени и не является агентом Оператора, если прямо не согласовано Сторонами отдельно.

2.2. Результатом деятельности Партнера является факт регистрации Продавца в сервисе ImPay по реферальному идентификатору Партнера (код, ссылка, partner_id или иной технический параметр), автоматически зафиксированному системой в момент регистрации.

Факт регистрации Продавца по реферальному идентификатору Партнера фиксируется системой один раз — в момент регистрации, и далее используется исключительно для расчёта вознаграждения Партнера. Изменение (переназначение) привязки Продавца к Партнеру после регистрации не производится.

2.3. Партнер не уполномочен и не вправе заключать от имени Оператора какие-либо соглашения с Продавцами и не вправе давать от имени Оператора какие-либо обязательные обещания или гарантии третьим лицам. Заключение Договора ImPay между Продавцом и оператором ImPay (ООО «Импэй») осуществляется самостоятельно Продавцом через Личный кабинет.

2.4. Партнер оказывает Продавцу информационную, организационную и консультационную поддержку, включая:

- информирование о возможностях сервиса ImPay;
- содействие в регистрации Продавца;
- помощь в корректном заполнении данных;
- помощь в первичной интеграции/настройках (при необходимости);
- консультации по работе с Личным кабинетом;
- информирование о новых функциях, бонусах, акциях.

Партнер оказывает указанную поддержку самостоятельно и не выступает представителем Оператора, если иное прямо не согласовано сторонами.

2.5. После регистрации Продавца и заключения им Договора ImPay с оператором ImPay (ООО «Импэй»), Оператор отражает:

- оборот Продавца;
- вознаграждение ImPay от данного Продавца;
- объём начисляемой Партнеру комиссии.

Расчёт ведётся в автоматическом режиме по данным системы ImPay.

2.6. Уровень Партнера определяется в соответствии с пунктом 1.5 настоящего Договора.

2.7. Оператор выплачивает Партнеру вознаграждение в проценте от доходности Оператора по Продавцам Партнера. Партнер получает вознаграждение до тех пор, пока Продавец остаётся активным пользователем ImPay.

2.8. Оператор ведёт учёт оборотов Продавцов, расчёт и начисление вознаграждения Партнеру, определяет текущий Уровень Партнера, формирует отчёты в Личном кабинете Партнера.

2.9. Акцептом настоящего Договора является регистрация Партнера в системе ImPay и активация Партнерского кабинета. Любое использование реферального функционала подтверждает согласие Партнера с условиями Договора.

2.10. Настоящий Договор является договором присоединения (офертой Оператора), текст которого постоянно доступен на сайте ImPay. Акцептом оферты является регистрация Партнера в сервисе ImPay и активация Партнерского кабинета, а также последующее использование Партнером реферального функционала.

3. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН.

3.1. **Оператор обязуется:**

3.1.1. Обеспечивать функционирование Личного кабинета Партнера в Сервисе ImPay.

3.1.2. Отображать в ЛК статистику оборота привлечённых Продавцов, расчёт уровня Партнера и размера вознаграждения.

3.1.3. Закреплять Продавца за Партнером при выполнении одного из условий:

- Продавец зарегистрировался по реферальной ссылке Партнера;
 - Продавец ввёл реферальный код при регистрации;
 - Продавец был утверждён Оператором вручную по заявке Партнера.
- 3.1.4. Начислять Партнеру вознаграждение в соответствии с уровнем Партнерской программы.
- 3.1.5. Предоставлять консультации по техническому подключению, продуктовым материалам и общим вопросам сотрудничества.
- 3.1.6. Обеспечивать Партнеру доступ к промоматериалам, шаблонам презентаций, описаниям сервисов.
- 3.1.7. Указывать в ЛК Партнера фактические начисления, статусы выплат и отчёты.
- 3.1.8. Выплачивать вознаграждение в сроки и порядке, установленные разделом 4 настоящего Договора.
- 3.1.9. Информировать Партнера о важных изменениях Тарифов, Правил, механик бонусной программы.
- 3.2. **Оператор вправе:**
- 3.2.1. Отказать в закреплении Продавца за Партнером, если:
- при регистрации Продавца **не был зафиксирован** реферальный идентификатор Партнера (реферальная ссылка/код/partner_id или иной технический параметр);
 - выявлены признаки недобросовестного захвата, злоупотреблений или манипуляций реферальным механизмом.
- 3.2.2. Не начислять вознаграждение, если:
- Продавец нарушил Оферту ImPay,
 - Продавец отключён, заблокирован или признан мошенническим,
 - Партнер использовал некорректные методы продвижения.
- 3.2.3. Блокировать аккаунт Партнера при злоупотреблениях, нарушениях требований закона или правил ImPay.
- 3.2.4. Изменять условия Партнерской программы с уведомлением путём публикации новой редакции на сайте.
- 3.2.5. Требовать от Партнера прекращения недобросовестной рекламы, вводящих в заблуждение заявлений, обещаний доходности и т.п.
- 3.2.6. Изменять Тарифы Партнерской программы путем публикации новой редакции на сайте ImPay.
- 3.3. **Партнер обязуется:**
- 3.3.1. Привлекать Продавцов исключительно законными методами и без злоупотреблений.
- 3.3.2. Использовать только достоверные и согласованные Оператором материалы о сервисе ImPay.
- 3.3.3. Не давать обещаний по условиям подключения, ставкам комиссий, бонусам или особенностям сервиса от имени Оператора.
- 3.3.4. Не распространять недостоверную информацию о Продавцах, покупателях и третьих лицах.
- 3.3.5. Обеспечивать корректность использования реферального кода и ссылок.
- 3.3.6. Не использовать незаконные методы привлечения: массовые обзвоны без согласия, спам, поддельные заявки, автоматические регистрации и т.п.
- 3.3.7. Соблюдать требования законодательства РФ о рекламе, о персональных данных и коммерческой тайне.
- 3.3.8. Поддерживать актуальные реквизиты и контакты в Личном кабинете.
- 3.4. **Партнер вправе:**
- 3.4.1. Размещать информацию о сервисе ImPay на своём сайте, соцсетях, в личных сообществах, при условии соблюдения правил рекламы.
- 3.4.2. Получать вознаграждение за оборот привлечённых им Продавцов.
- 3.4.3. Запрашивать статус заявок по своим Продавцам и статистику оборота.
- 3.4.4. Передавать в поддержку ImPay доказательства принадлежности Продавца в спорных случаях.
- 3.4.5. Использовать персональные промоматериалы, предоставленные Оператором.

4. РАЗМЕР И ПОРЯДОК ВЫПЛАТЫ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ.

- 4.1. Базой для расчёта вознаграждения Партнера является доходность Оператора по Договорам ImPay с Продавцами Партнера за соответствующий Отчётный период (комиссионное вознаграждение/доход от услуг, учитываемый в системе ImPay).
- 4.2. Размер вознаграждения Партнера определяется в процентном отношении к указанному в п.4.1 доходности Оператора и зависит от Уровня Партнера (п.1.5, п.2.6). Базовые ставки вознаграждения Партнера, которые могут изменяться Оператором путем изменения Тарифов Партнерской программы:
- Уровень 1 — 10 %;
 - Уровень 2 — 20 %;
 - Уровень 3 — 30 %.

Актуальные ставки устанавливаются Тарифами Партнерской программы ImPay и отображаются в Личном кабинете Партнера.

- 4.3. Вознаграждение Партнера за Отчётный период рассчитывается Оператором автоматически по каждому Продавцу Партнера и в целом по Партнеру как произведение доходности Оператора по Продавцам Партнера (п.4.1) на ставку, соответствующую Уровню Партнера в данном Отчётном периоде.

При отмене Оплаты, возврате средств Покупателю или корректировке операций в последующих периодах Оператор вправе уменьшить сумму вознаграждения Партнера за текущий/следующий Отчётный период на размер ранее начисленного вознаграждения по таким операциям.

4.4. Вознаграждение выплачивается без выделения НДС со стороны Оператора в связи с применением Оператором УСН.

4.5. Оператор формирует односторонний Акт оказанных услуг и Отчет Партнера в Личном кабинете Партнёра. Партнёр вправе направить мотивированные возражения в течение 5 рабочих дней. При отсутствии возражений Акт считается принятым.

4.6. Выплата вознаграждения производится Оператором ежемесячно, в течение 5 (пяти) банковских дней после окончания Отчётного периода и подтверждения суммы вознаграждения (подписания Акта либо истечения срока на возражения), путём перечисления суммы вознаграждения на расчётный счёт Партнера. Моментом исполнения обязательства по оплате считается дата списания денежных средств с банковского счёта Оператора.

4.7. В случае, если по итогам перерасчёта вознаграждения сумма ранее выплаченного вознаграждения превышает сумму, подлежащую выплате за текущий период, Оператор вправе зачесть разницу в счёт будущих выплат Партнеру.

5. ФОРС-МАЖОР

5.1. Стороны освобождаются от ответственности за частичное или полное неисполнение обязательств по настоящему Договору, если это неисполнение или частичное неисполнение явилось следствием обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажор), возникших после заключения Договора, которые сторона не могла предотвратить доступными мерами, таких как: наводнения, пожары, землетрясения и иные явления природы, а также война, военные действия и иные обстоятельства, находящиеся вне разумного контроля участников.

5.2. Обязанность доказывания возникновения вышеперечисленных обстоятельств лежит на той стороне настоящего Договора, которая утверждает, что наличие обстоятельств непреодолимой силы препятствует исполнению ею своих обязательств по настоящему Договору.

5.3. При наступлении указанных обстоятельств сторона, подвергшаяся их воздействию, должна в течение трех суток в письменной форме или по электронной почте, указанной сторонами уведомить другую сторону о наступлении, предполагаемом сроке действия и прекращении вышеуказанных обстоятельств, данных об их характере. Неуведомление или несвоевременное уведомление лишает сторону права ссылаться на любое вышеуказанное обстоятельство как на основание, освобождающее от ответственности за неисполнение обязательств. Если невозможность полного или частичного исполнения обязательств будет существовать свыше трех месяцев, стороны будут иметь право расторгнуть настоящий Договор полностью или частично без обязанности по возмещению возможных убытков.

6. ПРОЧИЕ ПОЛОЖЕНИЯ.

6.1. Договор вступает в силу с момента акцепта оферты Партнером в порядке, предусмотренном п.2.9–2.10 настоящего Договора, и действует на неопределённый срок. В случае подписания Договора на бумажном носителе датой вступления в силу считается дата его подписания, если иное прямо не указано в таком экземпляре.

6.2. Каждая из Сторон вправе отказаться от исполнения настоящего Договора в одностороннем внесудебном порядке путем направления другой Стороне по адресу, указанному в разделе 7 настоящего Договора, уведомления в письменной форме либо посредством электронной почты или уведомления через личный кабинет. Договор считается расторгнутым по истечении 5 (пяти) календарных дней с момента получения Стороной уведомления другой Стороны о намерении расторгнуть настоящий Договор. При целенаправленном уклонении Стороны от получения такого уведомления Договор считается расторгнутым по истечении 10 (десяти) рабочих дней с момента отправки такого уведомления.

6.3. Прекращение действия настоящего Договора не освобождает ни одну из Сторон от исполнения финансовых и иных обязательств перед другой Стороной, если эти обязательства возникли до даты прекращения действия настоящего Договора и не были исполнены Стороной к моменту прекращения его действия.

6.4. Все споры, разногласия или требования, возникающие из настоящего Договора или в связи с ним, подлежат урегулированию Сторонами путем переговоров. Сторона, получившая от другой Стороны претензию, обязана в течение 20 (двадцати) рабочих дней удовлетворить заявленные в претензии требования или направить другой Стороне мотивированный отказ. К ответу должны быть приложены все необходимые документы.

6.5. При отсутствии согласия или в случае невозможности разрешения споров путем переговоров, спор между Сторонами подлежит рассмотрению в Арбитражном суде по месту регистрации Оператора.

6.6. Информация, полученная Сторонами в рамках исполнения настоящего Договора, является конфиденциальной и не подлежит передаче третьим лицам, за исключением случаев, предусмотренных законодательством Российской Федерации или настоящим Договором.

6.7. Стороны обязуются не разглашать и не использовать в корыстных целях полученные в ходе исполнения настоящего Договора сведения, в том числе сведения, составляющие коммерческую тайну одной из Сторон.

Предоставление третьим лицам указанной информации допускается только при предварительном письменном согласии обеих Сторон.

6.8. Все изменения, приложения и дополнения к настоящему Договору действительны, если они совершены в письменной форме и подписаны уполномоченными представителями обеих Сторон.

6.9. Стороны обязаны в письменном виде информировать друг друга обо всех изменениях своих банковских реквизитов и иных реквизитов, имеющих существенное значение для исполнения Сторонами своих обязательств по Договору, не позднее, чем за 5 (Пять) рабочих дней до вступления в силу таких изменений. В противном случае все платежи и уведомления, совершенные по старым реквизитам, считаются совершенными надлежащим образом.

6.10. Настоящий Договор составлен в 2 (двух) экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу, по одному экземпляру для каждой из Сторон.

6.11. Все приложения к настоящему Договору являются его неотъемлемой частью.

Приложение №1 - Акт Партнера.

Приложение №2 - Отчет Партнера.

Оператор:

ООО «Телепорт»

ОГРН: 1074345023521

ИНН: 4345179490, КПП: 434501001

Адрес: 610000, Россия, Кировская обл., г. Киров,

ул. Спасская, д.43/3, этаж 4, офис1

info@impay.ru

Генеральный директор - Зорин В.Г.

ПРИЛОЖЕНИЕ № 1 К ПАРТНЕРСКОМУ ДОГОВОРУ № _____

ОТ «___» _____ 202__ ГОДА

Форма Акта

АКТ ОКАЗАННЫХ ПАРТНЕРСКИХ УСЛУГ

к Партнерскому договору ImPay

г. Киров, «_» _____ 20 г.

Общество с ограниченной ответственностью «Телепорт» (далее — Оператор) составило настоящий Акт на основании данных информационной системы ImPay и условий Партнерской оферты.

1. Сведения об Отчётном периоде

Отчётный период: с «» _____ 20 г. по «» _____ 20 г.

2. Оборот привлечённых Партнером Продавцов

№	ID Продавца	Наименование	Сумма оборота за период, ₽	Доходность Оператора, ₽
---	-------------	--------------	----------------------------	-------------------------

3. Начисленное вознаграждение Партнера

Уровень Партнера по итогам месяца: Уровень ____

Ставка Партнерского вознаграждения: ____ %

Наименование	Значение
Общий оборот по Продавцам	____ ₽
Доходность Оператора по Продавцам	____ ₽
Вознаграждение Партнера	____ ₽

4. Юридический статус Акта

4.1. Акт сформирован Оператором в одностороннем порядке на основании данных, отражённых в системе ImPay.

4.2. Акт считается подписанным и принятым Партнером, если в течение 5 (пяти) рабочих дней с момента размещения в Личном кабинете или отправки на e-mail Партнер не направил мотивированные возражения.

4.3. Мотивированные возражения направляются через Личный кабинет или на адрес: acc@impay.ru.

4.4. При отсутствии возражений услуги считаются оказанными надлежащим образом, расчёты — подтверждёнными.

5. Реквизиты Оператора

ООО «Телепорт»

ОГРН: 1074345023521

ИНН: 4345179490, КПП: 434501001

ПЛАТЕЖНЫЕ РЕКВИЗИТЫ:

в МОСКОВСКИЙ ФИЛИАЛ АО КБ "МОДУЛЬБАНК"

р/с: 40702810470010401837

к/с: 30101810645250000092

БИК: 044525092

Адрес: 610000, Россия, Кировская обл., г. Киров,

ул. Спасская, д.43/3, этаж 4, офис1

Генеральный директор - Зорин В.Г.

Оператор:

_____/подпись уполномоченного лица/

ПРИЛОЖЕНИЕ № 2 К ПАРТНЕРСКОМУ ДОГОВОРУ № _____
ОТ «___» _____ 202__ ГОДА

Форма Отчета Партнера

ОТЧЁТ ПАРТНЕРА

к Партнерской Оферте ImPay

г. Киров, «__» _____ 20 г.

Оператор — ООО «Телепорт»

сообщает Партнеру информацию о результатах его деятельности за отчётный период.

1. Сведения об отчетном периоде

Отчётный период: с «» _____ 20 г. по «» _____ 20 г.

2. Привлечённые Продавцы

№	ID	Наименование	Дата регистрации	Использованный рефкод/ссылка
---	----	--------------	------------------	------------------------------

3. Данные об их обороте

№	ID Продавца	Оборот	Доходность Оператора	Вознаграждение Партнера
---	-------------	--------	----------------------	-------------------------

4. Итоговые показатели Партнера

- Уровень Партнера: **Уровень** ____
- Оборот всех Продавцов: ____ ₺
- Доходность Оператора: ____ ₺
- Начисленное вознаграждение: ____ ₺
- Статус выплаты:
 - Выплачено
 - В обработке
 - Требуется уточнений

5. Юридический статус отчёта

Отчёт является информативным документом. Основанием для расчётов является Акт, сформированный Оператором.

6. Подпись Оператора

_____ /подпись/